

LIENZO MODELO DE NEGOCIO PERSONAL

¿QUIÉN TE AYUDA? ALIANZAS CLAVE	¿QUÉ HACES? ACTIVIDADES CLAVE	¿CÓMO AYUDAS? PROPUESTA DE VALOR	¿CÓMO ATRAES A TUS CLIENTES? RELACIONES CLIENTE	¿A QUIÉN AYUDAS? SEGMENTOS DE CLIENTE
	¿QUIÉN ERES Y QUÉ TIENES? RECURSOS CLAVE	¿QUÉ NECESITAS PARA TU PROPUESTA DE VALOR? REQUISITOS CLAVE	¿CÓMO TE ENCUENTRAN TUS CLIENTES Y CÓMO OFRECES TUS SERVICIOS/PDTOS? CANALES	
¿QUÉ DAS? ESTRUCTURA DE COSTES		¿QUÉ OBTIENES? FLUJO DE INGRESOS		TIEMPO HASTA INGRESOS/BENEFICIOS

Adaptado por Yuvalia.com a partir de Businessmodelyou.com